

Das 45-Minuten-Messtraining: Fit für den erfolgreichen Messeauftritt

Wie sprechen Sie Besucher am Messestand an?

Wie machen Sie potenzielle Neukunden «verliebt» in Ihre Produkte und wie führen Sie sie zum Kauf?

Crash-Messtraining mit dem erfahrenen Verkaufstrainer und Top-Speaker Manfred Ritschard

Erinnern Sie diese Bilder an Ihre letzte Messe? Vielleicht gar an Ihren eigenen Messestand?



So werden kaum neue Kunden gewonnen. Das muss nicht sein!

Messeauftritte und Showrooms bringen nur dann Neukunden, wenn Sie Kontakte zu Besuchern mit wirkungsvollen Interaktionen herstellen.

Gestalten Sie den Messeauftritt und den Verkauf besser als Ihre Konkurrenz:

- Lernen Sie, souverän und erfolgreich die Besucher anzusprechen
- Vereinbaren Sie mehr Leads am Messestand und offerieren Sie mehr als je zuvor
- Trainieren Sie Formulierungen für den erfolgreichen Verkaufsabschluss

In nur 45 Minuten lernen Sie, an **Messen** messbar viel mehr Wirkung zu erzielen. Zudem erhalten Sie ein Merkblatt mit den besten Formulierungen und Tipps.



Manfred Ritschard ist dipl. Betriebsausbilder, dipl. Tourismus-Experte sowie NLP Master Coach und Trainer IANLP mit jahrelanger Erfahrung als Ausbilder für Dienstleistungs- und Industrieunternehmen. Zudem doziert er Marketing und Verkauf in der Höheren Berufsbildung und referiert mitreissend über Servicequalität, Verkauf und Teamführung. Sprachen: **Deutsch, Französisch, Englisch**